

# New Graduates Guide

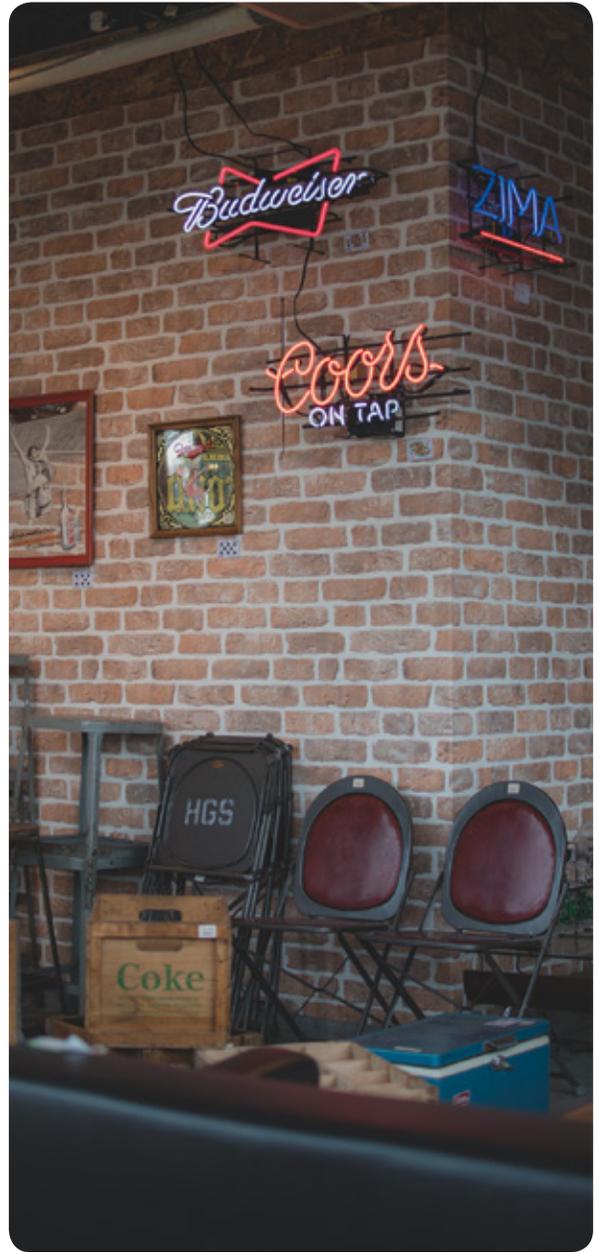
Re:use Miki





三喜は売る人も買う人もそして  
品物も喜ぶ三喜であり続ける





買取価格 厨房 宮崎 No.1

Re:use Miki 厨房倉庫 Re:USE MIKI GROUP





# greetings

## 代表挨拶

就活生の皆さんこんにちは。株式会社三喜2代目社長の林貴信です。  
皆さんは今、不安と希望の両方を胸に、人生の大きな決断をする時期が近づいていると思いますが、それは僕ら企業にとっても同じ思いの時期です。  
時代の流れや変化のスピードが年々早くなってくるなか、安定や保証という言葉が弱くなってきているように感じます。

僕ら株式会社三喜は、そんな見えない不安にチャレンジという形で向き合っています。  
しかし、まだまだチャレンジのパワーが足りません。仲間たちと前向きに楽しめるあなたを僕は待っています。  
可能性だらけの社会人生活を一緒に楽しみましょう！



代表取締役

**林 貴信**

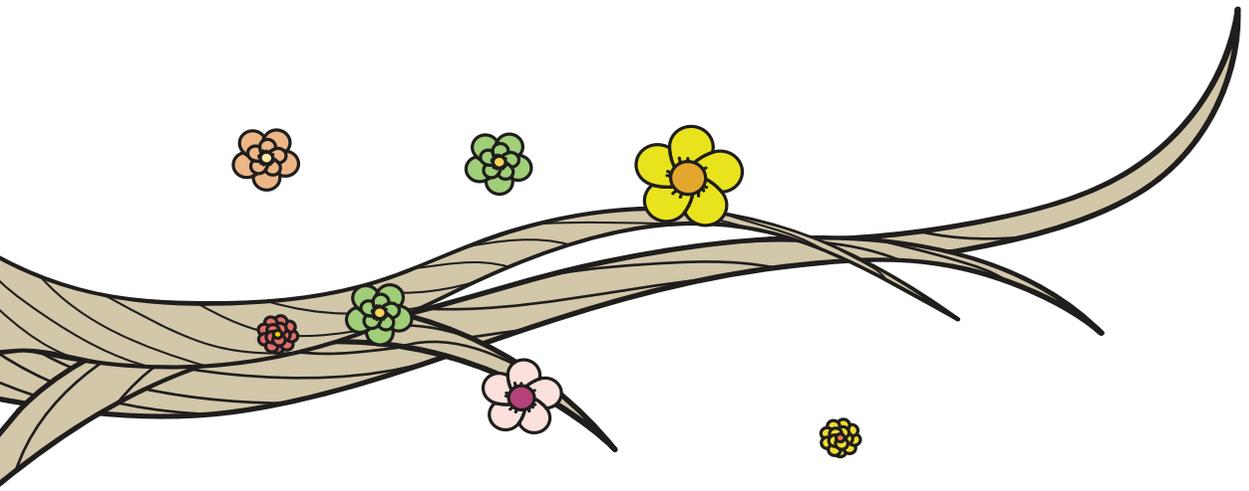
昭和58年4月7日 生まれ



# Vision



最低10倍規模（40億）を目指す。そして、企業生命のある限り  
100倍規模（400億）を目指します。



# Miki at a glance



## 株式会社三喜 事業内容

私達は創業30年を越える宮崎初のリサイクルショップです、地元ではリサイクルショップ三喜として長い間親しまれてきました。  
現在は県内に2店舗とオンラインショップを展開しています。  
今後は特定のジャンルに特化した専門店の展開も検討するなど、現状維持ではなく色々な事に挑戦して、お客様の満足度をより一層高める事を目指します。



## ■ リサイクルショップ三喜

家電全般・衣類・着物・子供用品・楽器・サーフボード・お酒など

Re:use  
Miki

総合リユースショップ 中古品の買取販売

- ・出張買取
- ・家財整理
- ・Webマーケティング
- ・卸売



## ■ 厨房倉庫

厨房機器全般・調理道具・事務机・ロッカー・書庫・お酒など

RE:USE MIKI  
厨房倉庫  
Kitchen Warehouse

厨房機器・事務機器 買取販売

- ・店舗設計・施工
- ・出張買取
- ・修理
- ・厨房機器レンタル



# Work

## 業務内容



### バイヤー

「利は元に有り」。売れる商品を見極め買取り、適正売価を設定します。売価設定は早く売れ過ぎると安過ぎるし売れるまでに遅すぎると高過ぎる。査定から販売までが数字に反映されるので結果が分かり易い分三喜の仕事の中で最も奥が深い部門です。



### ストアオペレーション

レジ業務、お客様の接客、受付等店舗の中心になる部門です。入荷した商品の POP や売価設定から店内レイアウトや商品陳列を考え、店舗の収益拡大を目指します。お客様に一番近いポジションで毎月接客マナーの研修も実施しています。



### Web マーケティング

高額商品やニーズが潜在している商品は全国に向けて発信します。魅力ある写真撮影やお客様を引き付ける文章力も必須項目。eBay による海外への販売も進行中です。販売だけでなく、自社の魅力を SNS で発信したり HP を活用した自社 PR も兼ねる部門です。



## 商品化部門

入荷商品を清掃～動作チェック等、メンテナンスして商品を販売出来る状態にする部門です。生産性向上の為、知識と効率を求められ、商品管理も行い店舗やWebマーケティングとの連携も行っています。



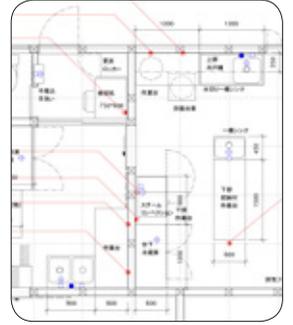
## 外注サービス

協力会社との連携で、配達・店舗工事施工・修理・家財整理・リフォーム等様々なニーズに対応。さらにお客様に対して利便性を追求します。



## 店舗設計

新たに開業されるお客様にご予算やイメージをヒアリングし要望に合った店舗デザインを提案作成します。中古や新品の組み合わせで初期投資を抑えて開業することが可能です。



# Headquarter 本部



## 人事

新卒、中途採用を中心にアルバイト、パート採用も行います。採用だけでなくメンバーの育成、定着等の人に関わる事全般を携わりメンバーの適性を見極めジョブローテーションの検討、提案も行います。



## 経理

会社全体のお金の流れを管理するポジションで表舞台とは離れているが経営において健全な方向に導く為の判断情報を発信していきます。会社の収益のバランスを見て改善の提案する事もあり社長との距離が最も近い重要な役割です。



## 営業

三喜の商品やサービス等の魅力をより多くのお客様に発信し三喜との懸け橋となるポジションです。販売と仕入れの中でもリユース業界は特に仕入の難しい業態になり、新規開拓と既存顧客との信頼構築を求められます。



## 広報

メディア（TV、ラジオ、広告等）やWebを使って三喜を認知・印象付けを行い、取材対応も受け付けます。自社のサービスの案内ツールや採用パンフレット、POP等店内外のプレゼンテーションも行い中には遊び心も取り入れて差別化を図るチャレンジも行っています。

# Employees interview

## 🎙️ 社員インタビュー

### 笑顔と素直さ200点

私が就職先を選ぶ条件は洋服を扱う事の出来る会社でした。古着が大好きで休みの日に色々な古着屋さんを回ったり、買った古着をリメイクしたりしています。三喜に入社するきっかけは

大好きな古着もありますし、古着以外の商品も多く色々な商品に詳しくなれるかと思って希望しました。今の私の担当部門は古着です。洋服の買取りから値付け、展示ともちろん販売、

接客も全て行っています。洋服の買取りで他のメンバーが売れないと思って処分する物でも「光る所」があったら引き留めて売り場に展示して販売に繋がった時はすごく嬉しいです。そういったセンスは子供の頃から雑誌等を見て培われたと思います。仕事で一番難しいのは接客ですね。お客様の要望を聞いたり、電話対応や接客マナー等まだまだ勉強中です。今私がやりたい事は若いお客様にもっと来店して頂く

為に売り場を改善していく事です。その為に普段から繁盛店のディスプレイやレイアウトを観察しています。例えばどんな風にマネキンに洋服を着せているか、エントの展示はどう活用しているか等、気になる所は沢山ありますね。これからはさらに、古着以外の商品の知識も増やし店舗改善に努めて行きたいです。



ストアオペレーション  
新卒 入社2年目  
石川萌果



営業部長  
入社2年目  
有澤俊文

## 北海道からのIターン 移住歴2年目

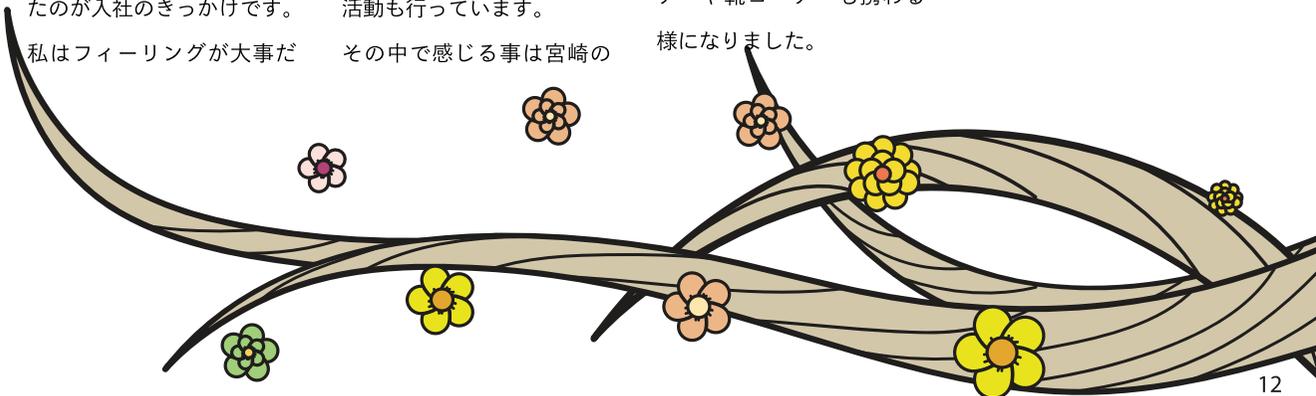
サーフィンが趣味で宮崎には移住する前から数回来ていて宮崎の暖かい気候やのどかな所が気に入っていました。そして2017年の年末に一念発起し北海道から宮崎へ移住しました。私が会社を選ぶ条件は宮崎に移住したくて来たので宮崎が本社だと言う所でした。数ある求人の中でインタークロスに掲載されている三喜の求人があり、その中の社長の写真を見て気になったのが入社きっかけです。私はフィーリングが大事だ

と感じているのと実際社長に会ってみて社長がポジティブだと言う事と会社をこうしたいというビジョンがはっきりしていた所も決め手になりました。今の私の仕事は移住前も営業職をしていた経験を活かして法人向けに仕入と商品の卸販売、新規開業の提案等を行っています。また、商品だけでなく商工会等に会社のサービスをPRする事によって三喜を知ってもらう活動も行っています。その中で感じる事は宮崎の



人の優しさで、仕事に繋がらなくても色々なお話をさせて頂くのは嬉しい事ですね。最近では宮崎の訛りが移ってきたと言われる様になりました。営業以外にも私自身が「モノ」が好きなので、趣味でもあるサーフコーナーや靴コーナーも携わる様になりました。

興味のある事にチャレンジ出来るのも三喜の魅力の一つだと思います。休みの度にサーフィンに出かけ、仕事に趣味にと毎日が充実した移住ライフを楽しんでいます。



# Time Schedule

## 🕒 部門別 タイムスケジュール

### ストアオペレーション・バイヤー・商品化



### Web マーケティング



### 本 部



# Benefits

## + 福利厚生

昇給有り

賞与有り  
(年2回、業績により支給)

定期健康診断

車通勤可  
(駐車場代 1000 円)

交通費支給  
(上限 20,000 円 / 月)

有給休暇

慶弔休暇

産前産後休暇

育児休暇

制服支給

家族手当

退職金制度

年間休日 107日  
(完全週休 2 日シフト制)

永年勤続手当

無遅刻無欠勤手当

資格取得補助制度

社会保険完備

スポーツジム  
(JOYFIT の利用補助)



# Capacity Development

人材育成

concept

1. ビジョンに向かって幹部が皆を巻き込める組織
2. 会社を急成長させるプロフェッショナル集団の実現
3. 会社の業績向上による全社員とその家族の幸せを実現

人材育成制度

1 Action

目標課題の明確化  
ミーティングで共有

2 Plan  
実行計画

3 Do

実践、面談フォロー  
進捗チェック

改善・修正

4 Check  
評価

成長  
業績UP



## Flow

### 採用の流れ

応募

メールかお電話にて受付いたします。HP 又は下記の募集案内をご覧ください。

面接

履歴書を持参いただき、30分程度の面接を行います。

適正テスト

後日、面接での選考を通過された方に65分の総合適正テストを行います。

結果

選考結果は1週間以内にご連絡いたします。状況により前後する場合がございます。



採用情報

応募案内

0985-20-1317

takayama@miki-miki.co.jp

採用担当：高山



**change**

**challenge**

**competition**

リサイクルショップ三喜  
厨房倉庫  
福岡オフィス

TEL0985-20-1317  
TEL0985-83-0852  
TEL0120-019-757

〒 880-0015  
〒 880-0916  
〒 810-0044

宮崎市大工 1 丁目 7-23

宮崎市大字恒久字横町 5071-1

福岡市中央区六本松 4-1-1 井山ビル 2f